



Checkliste Anfrage

Bereits Kunde [A: B: C: D: E: F:

Noch Interessent Wie wurden Sie auf uns aufmerksam?

Erfolgsaussichten/Prio.: A B C (Eigene Einschätzung)

| | |
|------------|----------------------|
| Firma/Ort: | <input type="text"/> |
| Name: | <input type="text"/> |
| Funktion: | <input type="text"/> |
| Telefon/@: | <input type="text"/> |

Beschreibung der Anfrage:

| | |
|----------------------|---|
| <input type="text"/> | AE-Ziel: <input type="text"/> Potentialgröße: <input type="text"/> |
|----------------------|---|

Welche inhaltlichen Punkte sind noch zu klären:

| | |
|----|----------------------|
| 1. | <input type="text"/> |
| 2. | <input type="text"/> |
| 3. | <input type="text"/> |

| | |
|--|---|
| 1. Wann/wo wird der Bedarf konkret? | <input type="text"/> |
| 2. Wann/wo fällt die Entscheidung? | <input type="text"/> |
| 3. a) Wie läuft bei Ihnen die Entscheidung intern ab? | <input type="text"/> |
| 3. b) Wer ist beteiligt? | <input type="text"/> |
| 4. Welche Budgetgröße müssen wir berücksichtigen? (Welche Zielpreise gibt es?) | <input type="text"/> |
| 5. Worauf legen Sie bei diesem Auftrag besonderen Wert? (Wo können wir uns vom bisherigen Lieferanten abheben?) | 1. <input type="text"/> 2. <input type="text"/> 3. <input type="text"/> |
| 6. Für wann kann ich mir das Angebot auf WV setzen? | <input type="text"/> |

Weitere Aktivitäten: Projekt Titel:

| | | |
|---|--|---------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Konkretes Angebot (Word) | <input type="checkbox"/> Infoangebot per @ | <input type="checkbox"/> Absage |
| Erledigen bis: | Wiedervorlage am: | Delegiert an: |
| Info intern an: | Info extern an: | Ablageort: |

Sie haben Fragen zu einzelnen Punkten? Ich stehe gerne zur Verfügung.

Rainer Bachmann - Ihr Coach für

» erfolgreiche Angebote » einfaches Verkaufen » höhere Gewinne » Homepagetuning » mit weniger Aufwand mehr erreichen

Telefon: +49 7334 921365 » mail@rainerbachmann.eu » <http://www.rainerbachmann.eu>