



Verkaufsunterstützung » Telefonie » Kaltakquise » Angebotsoptimierung » Homepage-Tuning » Training Messe/Kundengewinnung » Akquise

## CHECKLISTE Angebotserstellung

Checkpunkt – Prüfen Sie Ihr Angebot und fragen Sie bei Unklarheiten einfach nach: 07334 921365	✓
Verwenden Sie den vollständigen Vor- und Nachnamen Ihrer Ansprechpartner?	
Haben Sie den Kunden richtig ergründet? Wissen Sie was er benötigt und warum?	
Werden Wertigkeit Ihrer Leistung im Angebot gespiegelt?	
Lassen Sie unnötige Floskeln und übliche Redewendungen einfach weg!	
Nutzen Sie Fremdwörter, Fachchinesisch oder Abkürzungen?	
Ist Ihre Sprache einfach, klar und verständlich?	
Haben Sie Produkte oder Dienstleistungen emotionalisiert?	
Sieht Ihr Angebot „auffallend“ anders aus?	
Dominiert Ihre EDV die Optik Ihres Angebots?	
Ist eine Angebotszusammenfassung auf einer Seite möglich?	
Wurde ein zweckvoller Zusammenhang zwischen Anfrage und Angebot hergestellt?	
Bauen Sie Anfrageelemente Ihres Kunden ein.	
Formulieren Sie Ihr Angebot als Lösung, nicht als Produktvorstellung!	
Verwenden Sie noch geläufige Begriffe wie Qualität, Kompetenz, etc.?	
Erleichtern Sie Ihrem Kunden den Zugang zu Daten/Infos durch „Bilder“.	
Sind die angegebene Daten und Fakten belegbar?	
Spielen Farben und Formen in Ihrem Angebot eine Rolle?	
Können Sie Referenzen zufriedener Kunden beilegen?	
Gibt es Standard-Leistungen, die nicht beschrieben werden?	
Unterlassen Sie negative Aussagen – immer positive Formulierungen finden.	
Ersetzen Sie passive Satzglieder durch aktive Formulierungen.	
Können Sie wichtige Substantive mit passenden Adjektiven ergänzen?	
Machen Sie Ihren Kunden neugierig auf das ganze Angebot (Folgeseiten?).	
Ist Ihre Preispolitik/-Strategie klar erkennbar?	
Erstellen Sie sinnvolle Preisfragmente (Aufgaben- oder Leistungsbezogen).	
Erleichtern Sie Ihrem Empfänger die Entscheidung mit einer Nutzenszusammenfassung in der Nähe der Angebotssumme?	

Sie haben Fragen, wie Sie den einen oder anderen Punkt umsetzen können? Ich stehe gerne zur Verfügung.

**Rainer Bachmann** - Ihr Coach für

» erfolgreiche Angebote » einfaches Verkaufen » höhere Gewinne » mit weniger Aufwand mehr erreichen

**Telefon: +49 7334 921365** » [mail@rainerbachmann.eu](mailto:mail@rainerbachmann.eu) » <http://www.rainerbachmann.eu>

© Rainer Bachmann – Vervielfältigung mit schriftlicher Erlaubnis von Rainer Bachmann gestattet

v2.0 Juli 2011